JTB旅館ホテル連盟の皆さま

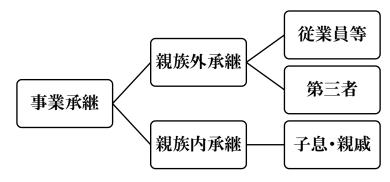
ホテル・旅館のための 事業承継の基本

株式会社 インテグリティサポート 令和3年3月

第 2 回

1. 事業承継における3つの承継要素

- □事業承継とは何かといえば、基本的に以下の要素の承継です。
 - 1. 資産の承継=株式や不動産の承継、企業のオーナーとしての地位
 - 2. 経営の承継=企業の経営者、社長の地位
 - 3. 運営の承継=企業を運営する全般の資産(技術・従業員・取引先・顧客との関係等)
- □更に、ファミリービジネスとして引き継ぐものがあります。
 - 4. 一族の家長としての地位
- □ 事業承継の出口(後継者)は、次のように分類されます。



2.3つの要素の承継留意点

- 1. 資産(財産)の承継
- ・ 会社の規模や業績に応じて株価が変動する
- 事業に関係のない財産(不動産資産や他社株式など)についても、 相続税が課税されます。
 - 2. 経営(地位)の承継
- ・ 社長としての地位を譲ることになりますが、従業員からみて 二頭政治にならないよう交代のタイミングが重要です。
 - 3. 運営(事業)の承継
- 目にみえない資産(金融機関や取引先、顧客との人間関係・ 信頼関係、商品開発技術等)をどうやって引き継げばいいのか、 いろいろと工夫すべき問題になります。

(参考図表) 旅館・ホテルの所有・経営・運営の相互関係

運営 (総支配人=GM) 事業の承継

旅館&ホテル運営、GM派遣、 ブランド力による集客、従業員教育、 予約システムの運営 顧客サービス、GOPの最大化等 売上高

売上原価

売上総利益 人件費(現場)・販売管理費

営業利益 (GOP)

運営委託料

経営 (経営会社社長) 地位の承継 賃借料 旅館&ホテル経営、 運営戦略の策定・実行、 設備投資方針の決定、人件費の決定、 販管費の決定、FFEの決定等 人件費(本部) FFE 通常修繕費

経常利益

所有 (施設オーナー)

財産の承継

旅館&ホテル 土地、建物・設備の 所有と賃貸 減価償却費 保険料・固定資産税

大規模修繕費

当期純利益

△税金・設備投資・負債返済等

+減価償却費

フリーキャッシュフロー

旅館・ホテルには、3つの経営要素がある。オーナー企業では三位一体の経営となっている。

3. ファミリービジネスの概念

□特定のファミリー(オーナー家、創業家)が、

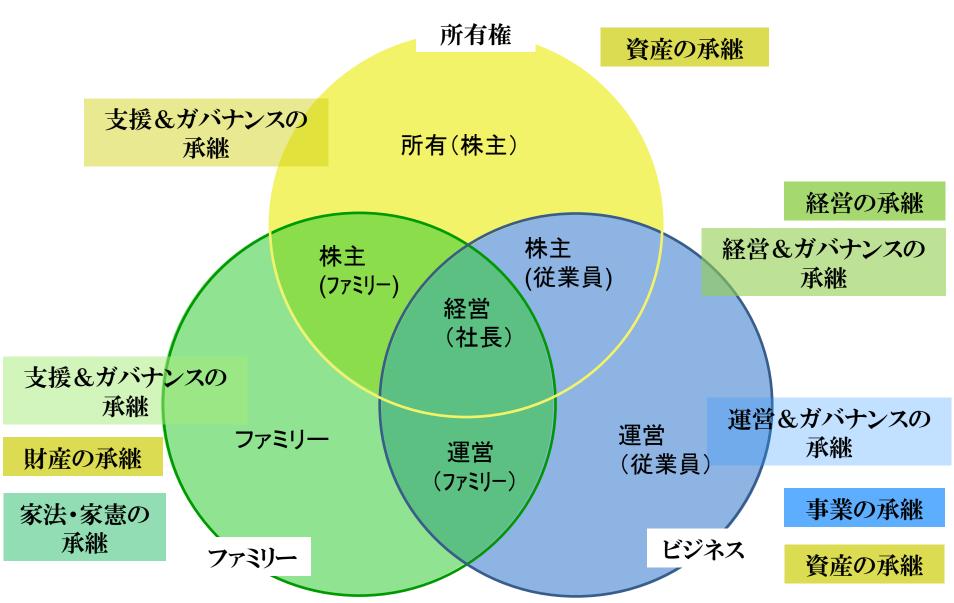
会社の株式および経営を実質的に支配している、あるいは、会社の経営に大きな影響力を持つなどの企業を

ファミリービジネスと呼ぶ。

(日本ファミリービジネスアドバイザー協会より)

- □ 老舗企業のほとんどがファミリービジネスである という事実は、日本人が「**家業**」という言葉を使っている事実に 表れていると言える。
- □ファミリービジネスの概念は、株主・ビジネス・ファミリーという 3つの要素が組み合わさって成立するシステムである。(次ページ 概念図ご参照)

(参考資料)ファミリービジネスの概念図



4. 家業である宿泊業を継続する4つの 指針

当地の宿泊業を、観光業の基礎的経営資源として考えるべきであり、その宿泊業を将来にわたって安心して継続するために以下の4つの指針を検討実施することをお替ります。

株主

とをお勧めします。

指針1

家族・親族の意思統一ができていること。



親族(ファミリー)

事業(ビジネス)



指針2

金融機関や親族外株主との

関係が良好である。

会社の経営が安定して成長していること。



指針3

後継者が早期に決まっているか 決めることができる。

4. 家業である宿泊業を継続する 4 つの 指針

1. 家族間の家業としての意識の共有

- 長期的に家業を維持するための仕組み作り、家族間コミュニケーショ
- □ 事業を家族間で継承していくための長期的な計画策定

2. 経営(特に財務)の価値向上

- □ 経営者として最低限の財務知識、事業計画の理解
- □ 経営の安定を図る従業員教育投資、設備投資計画の策定

3. 早期の事業承継準備、承継計画の策定

- □ 事業承継は、次世代が生まれた時から始まっている
- 事業承継計画はすなわち事業継続計画にほかならない

4. 金融機関・親族外株主等との安定関係構築

- 単独ではなく、地域連携による金融機関との関係構築
- □ 事業継続計画策定による第三者株主(事業承継ファンド等)への協力 ©頭はTity Support 2021

5. 指針の実践方法について

1. 家族間の家業としての意識の共有

□ 親族一同を会しての親族会議の開催 (公正な第三者を司会にしてファシリテーションしてもらいます。)

2. 経営(特に財務)の価値向上

■ 専門的なコンサルタントの活用、適正を見極めてください。

3. 早期の事業承継準備、承継計画の策定

□ 次世代の後継者教育 (東京YMCA国際ホテル専門学校等の専門機関の活用 をお薦めします。)

4. 金融機関・親族外株主等との安定関係構築

- □ 単独ではなく、地域連携による金融機関との関係構築
- □ 第三者株主(政府系事業承継ファンド等)の活用検討

第二回のまとめ

- 事業承継には3つの要素があり、それぞれの留意点を 踏まえて進めていく必要がある。
- 老舗企業のほとんどがファミリービジネスで、単なる 同族経営ではなくスリーサークルの関係を認識して、事 業承継にあたってはまずはファミリービジネスであるが ゆえの固有の問題点にも留意すること。
- 家業として営む宿泊業については、ファミリービジネスとしての事業承継の仕組みがうまく機能する必要があり、4つの指針を意識すること。
- □ 宿泊業の事業承継を進めるための指針を実行する場合 には、経験豊富な専門的なアドバイザーを活用すること も重要。

ホテル・旅館のための事業承継の基本(第二回)

ご視聴ありがとうございました

株式会社 インテグリティサポート 桐明幸弘/YUKIHIRO KIRIAKE Mail: kiriake@integrity-s.co.jp