### 2020年度 (一社)旅館経営人財育成アカデミー

# デジタル&WEBマーケティング研修(1日間) ~すぐに実践できる「ネット」と「SNS」を活用した集客テクニック~

### 研修概要

「ホームページは持っているけど、うまく活用できていない」「SNSはやっているけど集客に繋げら れない」。宿泊施設のネットの活用に苦戦している人は思いのほか多いです。今回の講座では、 宿泊施設におけるネット活用の方法をもう一度見直して、ホームページやSNSの活用法を、 分かりやすく解説していきます。ネットの専門知識がなくてもすぐに実践できる集客アップの秘策 を分かりやすくレクチャーします。

- ロ お客様を惹きつけるホームページとは?
- ロ Facebook、インスタグラム、Twitter、LINE@の活用法
- ロ リピート客を増やすブログの書き方
- ロ 動画の制作テクニックと、集客に繋げる動画コンテンツの作り方

### 概要・お申込

- ■開催日時 2020年6月23日(火)11:00~18:30(1日間)
- ■会 場 東京都内
- ■対 象 者 経営者、及び次世代経営者、マーケティング責任者・担当者
- 師 有限会社いろは 代表 竹内謙礼 氏 ■講
- ■参加費 **旅木連会員:3,000円**(旅木連会員以外 30,000円) 講義費用、教材費、会場費、昼食(1回)を含みます
- ■募集人員 40名
- ■お申込み「やどこむ|>「人財育成・検定|>「旅館経営人財育成アカデミー」に申込書を掲載しており ます。必要事項を記入の上、メールもしくはFAXにてお申込みください。
- ■申込締切 開催日の2週間前

### 講師 竹内 謙礼 氏 紹介

- 有限会社いろは 代表取締役
- 大学卒業後、旅行雑誌の編集者を経て、観光施設の企画広報、ネットショップ担当に。

2007年に経営コンサルタントとして独立。企業、商工会議所等でセミナー、勉強会等を行う。

現在、日経MJにて毎週月曜日に「竹内謙礼の顧客をキャッチ」を連載中。

旅行代理店、ホテル等での講師経験あり。著書は50冊以上。

「売上がドカンと上がるキャッチコピーの作り方」(日本経済新聞出版社)、

「御社のホームページがダメな理由」(中経出版)など



#### 研修全般お問合せ先お申込み(やどこむでのご登録となります)

旅館経営人財育成アカデミー 事務局 担当:白井 TEL: 03-5688-8985 (9:15~18:00 土日祝除()

「やどこむ」>「会議・セミナー(研修)を確認・申込みする」 (トップ画面左上) > セミナー(研修)(1)新規申込> 2020年、本部を選択、 該当セミナーの申込をクリックし、必 要事項をご登録ください。

### 申込方お問合せ先

やどこむ事務局 TEL: 03-5371-3250 (9:15~18:00 土日祝除()

ryoren@imc-inc.ip

### 2020年度 (一社)旅館経営人財育成アカデミー

# デジタル&WEBマーケティング研修(1日間) ~すぐに実践できる「ネット」と「SNS」を活用した集客テクニック~

## プログラム内容(予定)

時刻	所要 (分)	内。 2011年 - 1987年 -
11:00 <b>~</b> 11:10	10	■事務局より(JTB旅ホ連) プログラムの趣旨、流れ等
11:10~ 14:10	180 (途母 (を (を (な (な (な (な (な)) (な) (な) (な) (な) (な) (な	■宿泊施設のホームページの役割 ・お客様が求めるホームページとは? ・宿泊施設のホームページに集客する方法 ・宿泊施設の検索エンジン対策(SEO)とは ・ホームページの運用のコスト
14:10~ 15:10	60	■SNSの活用法  •SNSはどのように売上に直結するのか?  •Facebookの活用法  •インスタグラムの活用法  •Twitterの活用法  •LINE@の活用法
15:10 <sup>~</sup> 16:10	60	■ブログの書き方 ・ブログには「検索対策」と「ファン作り」の2種類がある ・顧客に好かれるブログの書き方 ・オウンドメディアの作り方
	10	(休憩)
16:20~ 17:20	60	■動画コンテンツの活用法 ・宿泊施設にとっての動画とは? ・お客様が泊まりたくなる動画の作り方 ・動画は自社制作か? 外注か?
17:20 <b>~</b> 18:00	40	■オムニチャネル戦略  ・パンフレット等の紙媒体の活用法 ・宿泊施設のプレスリリース戦略 ・クチコミでお客様を増やす企画作り
18:00~ 18:20	20	本日のまとめ、質疑応答
18:20 <b>~</b> 18:30	10	■事務局より(JTB旅ホ連)連絡、アンケートのお願い等 (解散おつかれさまでした)